



INFO

- ET KUNDEMAGASIN FOR ELLINGSEN-GRUPPEN

NR 3, DESEMBER 2023

STOR LEVERANSE AV HYDROVAC™ OLJERENSERE TIL BRASIL



Foto: Ricardo Gomes



*God jul og
godt nytt år!*

 **ELLINGSEN**



2023; KONTRASTENES ÅR

Når vi snart legger 2023 bak oss, kan vi se tilbake på et år preget av kontraster.

Mens vi lever våre liv i fred og overflod – lever andre i krig og fattigdom. Vi hadde så vidt sliktet sårene etter Covid, da krigen i Ukraina var et faktum i 2022. I høst ble Gaza nok en gang senter for nådeløs krigføring. Urolighetene er eskalerende, og påvirker i økende grad også våre hverdagsliv. Det er umulig å ikke kjenne på en blanding av takknemlighet og skam over å være født i Norge med det bekymringsløse livet det medfører.

Samtidig har 2023 vært kontrastenes år selv i vårt lille lykke-land. Mens vi opplever ny investeringsbølge i vår bransje, øker konkursbølgen i andre bransjer. Husholdningenes kostnader galopperer i takt med inflasjon, rentehevinger og økte strømpriser. Vår ubekymrede lykke er litt mer bekymret, og forskjellene øker sammen med matkøene hos veldedige organisasjoner.

For oss som følger berg- og dalbanen til Norges olje & gass industri, vet vi at vi er på vei oppover. Førervognen er på full speed, og 2024 blir et år med høy puls. Etterfulgt også av 2025 for oss som sitter med komponenter i bakerste vogn. Deretter er det uvisst hvor dyp neste dal blir.

Vi er vant til endringer i denne bransjen, men det føles som om intervallene er kortere og kortere. Det begynner å haste med å etablere nye store markedsdrivere i Norge

som kan stabilisere svingningene. Det kan virke som investeringsbølgen vi nå er inne i, svekker interessen for investering i ny og ukjent teknologi. Det er lett å bli lat når det er nok mat på bordet.

Nød lærer naken kvinne å spinne, sies det. La oss prøve å unngå at det går så langt.

Med ønske om en fredfull jul med tid til nære relasjoner og lykkelige øyeblikk.

Tina Ree Eines, Daglig leder, Haakon Ellingsen AS

FAKTA OM ELLINGSEN-GRUPPEN:

- 55 ansatte
- Betjener årlig ca. 1000 kunder Innen offshore, skip og landbasert industri
- Lokalisert i Bærum, Bergen og Stavanger
- Sertifisert av Det Norske Veritas iht. ISO 9001:2000 og ISO 14001

Utgiver:
Haakon Ellingsen AS
Ansvarlig redaktør: Marit Gann
Foto: Fotograf Sturlason, Ricardo Gomes, BS&B, Ellingsen
Opplag: 6 000 eks.



DOUBLE BITE SEAL FRA BS&B

Haakon Ellingsen AS tilbyr sammen med BS&B en ny type holdere for sprengblekk med Double Bite Seal. Double Bite Seal er en dobbel tetningsbarriere som gir en ekstra sikkerhet mot lekkasje av mediet ut gjennom flensene som sprengblekket er innspent i.

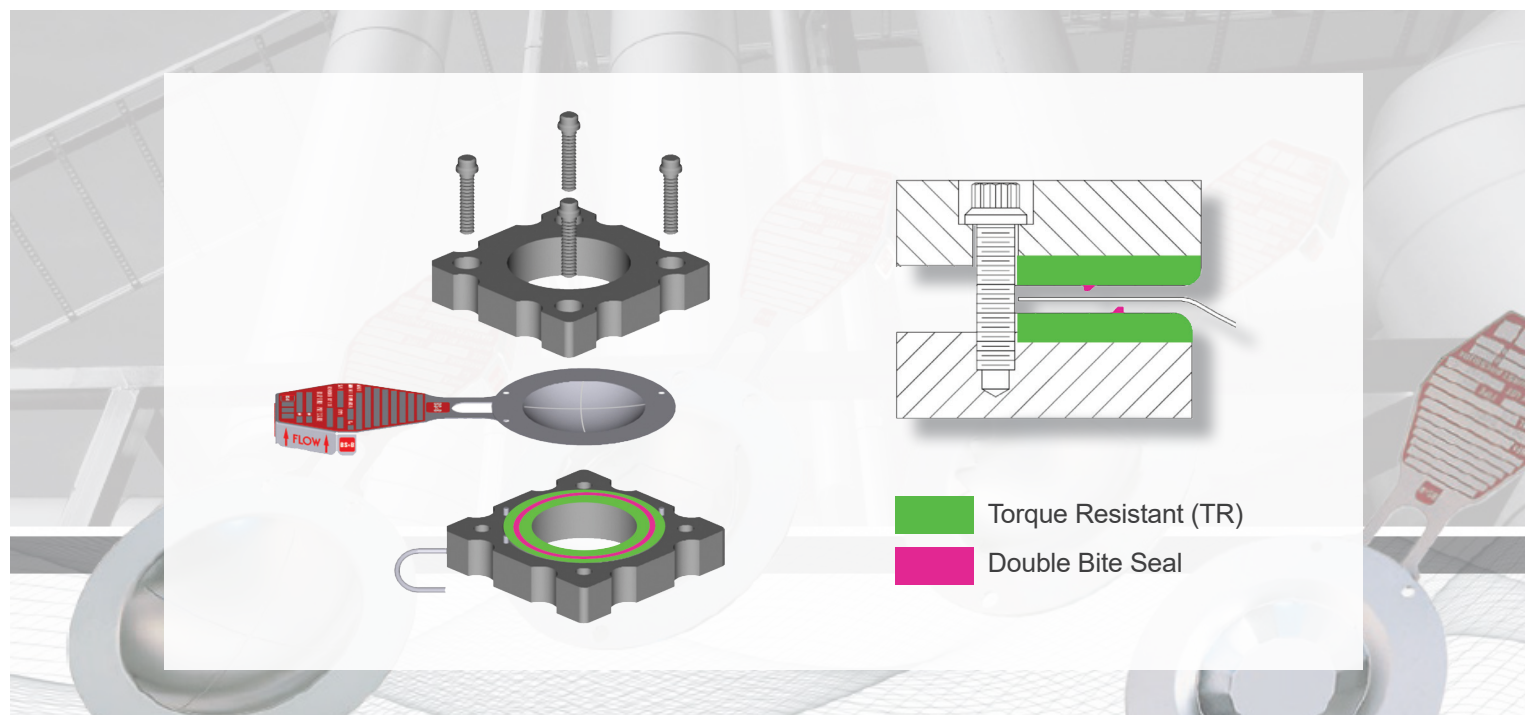
Double Bite Seal sørger for dobbel metall-mot-metall tetning for sprengblekket mot tradisjonell singel tetningsløsning for innspent sprengblekk i holderen.

Holder med Double Bite Seal fra BS&B er spesielt anbefalt for hydrokarbonførende systemer, samt flyktige gasser så som metan/hydrogen/helium/oksygen etc. der en trenger en ekstra sikkerhet mot lekkasje til atmosfæren.

Ved lekkasjetest (eks. nitrogen/heliumblanding) sikrer Double Bite Seal at disken/ holderen er uten lekkasje både oppstrøms og nedstrøms.

Typiske egenskaper for holder:

Flenstyper: ASME/ANSI, EN, JIS
Størrelser: 1" til 36" (25 til 900mm)
Materiale: 316SS, Duplex, HAST, INC, MON, TI
(andre materialer på forespørsel)



Denne løsningen anbefales også for større sprengblekk (typisk fra 6" - 8" og oppover) siden en disk med større areal vil bli påvirket mer av f.eks. trykksvingninger/temperaturoendringer. En Double Bite Seal vil gi en mer stabil tetning enn en singel tetningsbarriere for sprengblekk med større diametere.

BS&B anbefaler samtidig å benytte vår TR™-holder sammen med Double Bite Seal. Denne holderen har en pre-torque-løsning som gjør at sprengblekket blir levert som en ferdig sammenmontert enhet med riktig forspenning av boltene. TR-holderen sikrer dermed muligheten for å benytte et høyere innspenningsmoment enn foreskrevet under montasje - noe som er et typisk problem iht. pipe spec. Petroleumsilsynet anbefaler denne løsningen for store sprengblekkinstallasjoner.

Sprengblekk kan leveres ferdig montert og lekkasjetestet i holder fra fabrikk for direkte montering på site. Dette er spesielt gunstig ved store dimensjoner pga. vekt. Eldre holdere fra BS&B kan enkelt erstattes med den nye TR-holder-versjonen med Double Bite Seal. Montasje og lekkasjetest fra fabrikk da må spesifiseres.

Ønsker du mer informasjon,
ta kontakt med:

Haakon Ellingsen AS
Knut Georg Gundersen
m: gundersen@haakonellingsen.no
t: 950 25 580



STOR LEVERANSE AV HYDROVAC™ TIL

Haakon Ellingsen AS har sikret seg en viktig kontrakt til Brasil for levering av oljerensere (purifriere) til et stort lokalt rederiselskap. Leveransen er et betydelig gjennombrudd i det brasilianske markedet for Haakon Ellingsen AS, som leverer sine egenutviklede systemer bl.a. til det maritime markedet.

Redaksjonen har tatt en prat med produktansvarlig Stian Olsen og direktør for forretningsutvikling Kurt Parkstad, som begge nylig har vært i Rio de Janeiro og forhandlet frem denne viktige avtalen.



Haakon Ellingsen AS (HEAS) og Macnor Marine (MM) samarbeider i det brasilianske markedet. F.v. Stian Olsen (HEAS), Kurt Parkstad (HEAS), Carlos Guimarães (MM), Rodrigo Dalcin (MM) og Pedro Guimarães (MM).

Først Stian – hva slags produkter er det som inngår i denne leveransen?

- Dette er våre egne produkter (HYDROVAC™) som vi produserer i vårt verksted på Skui utenfor Sandvika. Kort fortalt så er dette maskiner som fjerner uønskede vannmolekyler som av ulike årsaker kan ha kommet inn i hydraulikk- og smørelje, og dermed forringer kvaliteten på oljen. Vann i olje kan forårsake store og alvorlige skader på de systemene som er avhengig av kontinuerlig smøring.

Til hvilke applikasjoner skal kunden bruke disse maskinene?

- Kunden vår, som er en brasiliansk reder skal over tid modernisere hele flåten sin av ulike type spesialfartøyer, og da ønsker de å installere oljerensere på propellsystemene ombord. Dette gjelder både på fremdriftssystem og sideforskyvning, såkalte thruster-systemer.

Hva skiller så HYDROVAC™ fra konkurrerende produkter?

- Det viktigste er nok effektiviteten. HYDROVAC™ bruker en kombinasjon av vakuumpumpe og luft og disse teknologiene sammen bidrar til en veldig effektiv fjerning av vann. Vi snakker her om fritt vann, emulgert vann, dvs. vannmolekylene har blandet seg med oljen, og oppløst vann hvor oljen har "absorbert" vannet. Flere konkurrerende system fjerner kun det frie vannet og har derfor sine begrensninger. Vår HYDROVAC™ fjerner 100% av fritt vann, bryter opp emulsjoner og fjerner over 90% av det oppløste vannet.

Ja Kurt, hvordan har dere klart å få til et gjennombrudd i et marked som ligger så langt vekk fra Norge?

- I Brasil, som så mange andre steder utenfor Norge, er det viktig med solide lokale samarbeidspartnere som har kunnskap og erfaring innenfor de markedene der vi ønsker å være. HYDROVAC™ er som nevnt vårt eget produkt, og da ligger hele verden der som en mulighet. Strategisk har vi valgt noen sentrale geografiske områder, deriblant Brasil der vi ser stor aktivitet i tiden fremover. Men igjen, vi er avhengig av lokale krefter, det er de som har markedskompetansen og relasjonene til kundene.

- En annen faktor som også er veldig viktig er tilgangen på lokalt service-personell. Våre maskiner skal installeres, kobles opp mot eksisterende systemer og testes før de settes i drift. Ved valg av samarbeidspartner i Brasil var det en forutsetning at dette var på plass. Det var også viktig at vår kunde og vår lokale samarbeidspartner allerede hadde gode relasjoner når vi posisjonerte oss inn mot dette prosjektet.

Når starter leveransene Stian?

- Ordren er delt inn i fire separate leveranser hvor første leveranse er planlagt nå rett før jul. Deretter fortsetter leveransene gjennom de neste 8 månedene, og de siste maskinene sendes til Brasil i august 2024. Det blir stor produksjon av nye maskiner ved vårt verksted nå de neste månedene.

Hva kan denne ordren bety for mersalg andre steder i verden Kurt?

- Det er ikke tvil om at dette er en viktig referanseordre vi må spinne videre på. Det maritime markedet er stort både her hjemme og i utlandet. I første omgang skal vi

DET BRASILIANSKE MARKEDET



nå gjennomføre dette prosjektet med stil slik at vi har en fornøyd kunde i Rio. Samtidig skal vi sammen med våre distributører legge en plan for hvordan vi sammen skal lykkes både hos andre store kunder i Brasil, og andre prioriterte markeder globalt. Det blir en spennende tid fremover.

Avslutningsvis Kurt; det er stort søkelys om dagen på klima og miljø, hva kan HYDROVAC™ som oljerenser bidra med?

- Ja det er mye. Mer enn vi kanskje tenker over i det daglige. Med bruk av HYDROVAC™ så forlenges levetiden på oljen med mange år. Hvert år destrueres millioner av liter med olje fordi den ikke blir tatt vare på. Dette er totalt unødvendig. Hele verdikjeden med destruering bidrar negativt til CO2 utslipp. En annen viktig faktor er at ren olje reduserer risiko for feil på utstyr og maskiner. Godt

olje-vedlikehold bidrar til lengre levetid på utstyr og det er godt for miljøet. Disse miljømessige faktorene har også en betydelig positiv økonomisk konsekvens ved mindre driftsstans, lavere investeringer, mindre risiko og økt sikkerhet rundt arbeidsplassen.

Det er derfor maskinene er grønne!

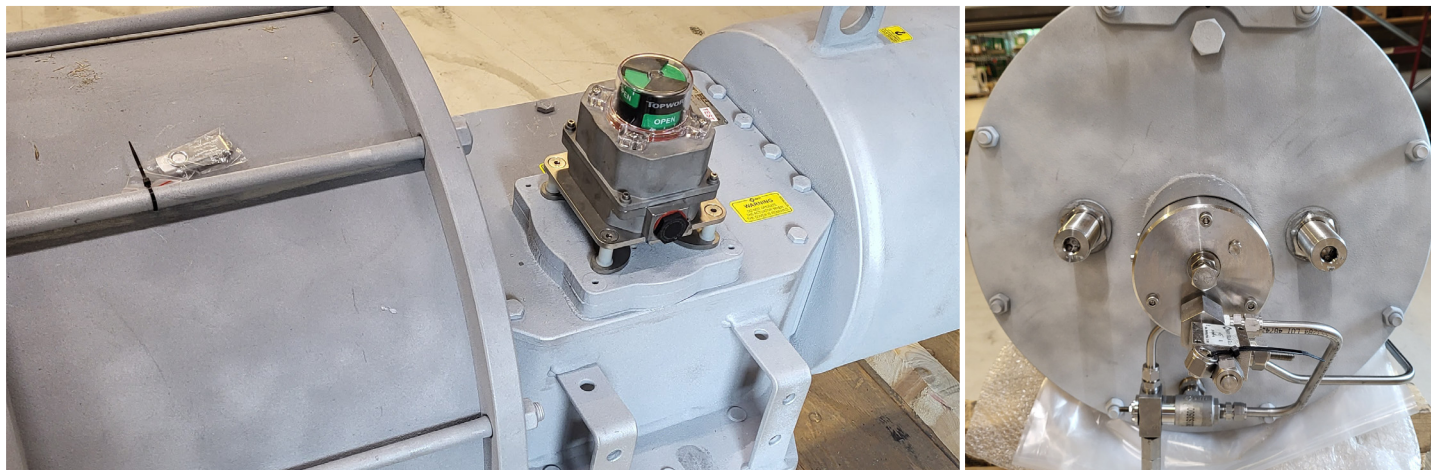
Ønsker du mer informasjon,
ta kontakt med:

Haakon Ellingsen AS
Kurt Parkstad
m: parkstad@haakonellingsen.no
t: 950 36 082



TERMISK SPRØYTING AV AKTUATORER

Slitesterke og korrosjonsfrie aktuatorer har alltid stått høyt på ønskelisten til offshore-installasjonene i Nordsjøen. Haakon Ellingsen AS har i mange år bistått bransjen med gode løsninger for overflatebehandling, og nå tilbyr vi også termisk sprøyting av aktuatorer.



Overflatebehandling av aktuatorer er viktig for å forbedre levetid, ytelse og pålitelighet. Aktuatorer kan være utsatt for forskjellige påkjenninger, inkludert korrosjon, slitasje og generell mekanisk belastning.

Tradisjonelt blir aktuatorer i karbonstål overflatebehandlet i NORSOK sitt system 1A som skal tåle strålingstemperatur opp til 120°C. Det finnes også små pneumatiske aktuatorer i AISI 316 materiale som benyttes av norsk offshore-industri.

Men hva med større pneumatiske eller hydrauliske aktuatorer? Det finnes alternativer i AISI 316, men de dekker ikke alle størrelser og blir ofte for kostbare. I samarbeid med våre underleverandører og kunder har vi tatt frem termisk sprøyting som et rimeligere og fullgodt alternativ for større aktuatorer.

Termisk sprøyting

Termisk sprøyting refererer til en prosess der materiale blir påført et beskyttende belegg ved hjelp av varme. Dette kan gjøres ved å smelte eller varme opp materialet, og deretter sprøyte belegget på overflaten som en tynn film. Termisk sprøyting brukes i ulike industrielle applikasjoner for å gi beskyttelse, forbedre egenskaper eller reparere overflater.

Termisk sprøyting/metallisering kan utføres på de fleste metalloverflater. De vanligste beleggene er zink og aluminium eller en blanding av disse. Metallisering gir en veldig god korrosjonsbeskyttelse, og blir ofte brukt på korrosjonsutsatte steder der det er vanskelig å utføre vedlikehold.

NORSOK sitt System 2A for termisk sprøyting (TSA) gjør aktuatorene mer motstandsdyktige for korrosjon, og vil forlenge det periodiske vedlikeholdet og levetiden til aktuatoren. Fargekoding for fail action må markeres med farget tape ved bruk av TSA.

Bruksområder

For aktuatorer kan termisk sprøyting brukes til forskjellige formål:

- Beskyttelse mot korrosjon i saltholdige miljøer så som offshore plattformer
- Reparasjon. Dersom aktuatorens overflater blir skadet eller slitt over tid, kan termisk sprøyting brukes til å gjenopprette og reparere overflaten. Dette kan være en kostnadseffektiv metode sammenlignet med å erstatte hele aktuatoren.

Haakon Ellingsen AS leverer i disse dager de første pneumatiske og hydrauliske aktuatorer til offshore-industrien som er overflatebehandlet iht. NORSOK System 2A (TSA).

Vi er spente på mottagelsen i markedet, og bistår gjerne med termisk sprøyting som alternativ der god korrosjonsbestandighet behøves.

Ønsker du mer informasjon,
ta kontakt med:

Haakon Ellingsen AS
Jonny Kvarnes-Randen
m: randen@haakonellingsen.no
t: 980 53 530



PARKER PRODUKTER PÅ WEBSIDEN

I samarbeid med Parker har Haakon Ellingsen AS nå implementert produktinfo om våre magnetventiler på vår webside. Det betyr at du alltid vil finne oppdaterte produktblader, spesifikasjoner og nyheter på Haakon Ellingsen AS sine websider. Se mer på www.haakonellingsen.no

The screenshot shows the Haakon Ellingsen AS website interface. At the top, there is a search bar and a navigation menu with options like FORSIDE, PRODUKTER, SERVICE, Utleie, MEDIA, OM OSS, JOBB HOS OSS, HYDROVAC, ELLINGSEN GRUPPEN, and BÆREKRAFT. Below the navigation, the breadcrumb trail reads 'Produkter > Parker produkter > Parker - Ventiler'. The main content area is titled 'SOLENOID VALVES' and features a list of products. On the left, there is a 'SORT BY PRODUCT ATTRIBUTES' sidebar with expandable sections for ACTUATION TYPE, APPLICATION, AVAILABLE FOR ONLINE PURCHASE, BODY MATERIAL, BRAND, COIL POWER CONSUMPTION, and COIL SPECIFICATIONS MET. The product list includes 'Parker 3-Way Universal, 3/8" General Purpose Solenoid Valves' and 'Parker 2-Way Normally Open, 1-1/4" General Purpose Solenoid Valves', each with a product image, description, and a 'CONFIGURE PRODUCT' button.

STEIN ERIK BØE HAR BLITT PENSJONIST

Vår QA-leder Stein Erik Bøe hadde nylig sin siste dag på jobb, og er nå gått over til pensjonisttilværelsen.

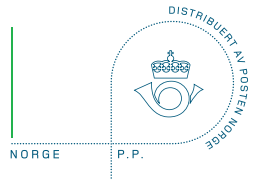
Stein Erik er kunnskapsrik innen mange ulike felt, og har utført en kjempejobb innen QA og HMS. Vi vil takke for den flotte innsatsen han har gjort for Ellingsen i 10 år, og ønsker ham masse lykke til med pensjonisttilværelsen.

Trond Erling Aasebø, vår servicesjef på Ågotnes, tar over oppgavene som QA-leder etter Stein Erik. Vi er trygge på at han vil videreføre det gode QHMS-arbeidet for Ellingsen-gruppen.



Stein Erik Bøe sammen med adm. direktør Tina Eines.

RETURADRESSE:
HAAKON ELLINGSEN AS
POSTBOKS 184, 1309 RUD



Dersom du ikke ønsker å motta bladet, eller det er feil i navn eller adresse setter vi pris på en tilbakemelding om dette til; sales@haakonellingsen.no

Vi i Haakon Ellingsen AS ønsker alle våre kunder og samarbeidspartnere en riktig god jul og et godt nytt år!

*Med de beste ønsker om en
God Jul & Godt Nytt År!*



 **HAAKON ELLINGSEN AS**
Sustainable solutions

 **HAAKON ELLINGSEN AS**

HOVEDKONTOR
Årenga 8, 1340 Skui
Tlf.: 67 15 12 00
sales@haakonellingsen.no
www.haakonellingsen.no

AVDELING BERGEN
Bleivassvegen 103,
5347 Ågotnes
sales@haakonellingsen.no
www.haakonellingsen.no

AVDELING STAVANGER
Tangen 11,
4072 Randaberg
sales@haakonellingsen.no
www.haakonellingsen.no

 **ELLINGSEN INDUTECH AS**

HOVEDKONTOR
Årenga 8, 1340 Skui
Tlf.: 67 15 12 00
www.ellingsenindutech.no
sales@ellingsenindutech.no



Miljøfyrtårn®